

ÜBER KMS

Wir setzen auf die Zukunft! Ambitionierte Menschen suchen nach herausfordernden Jobs, um ihre Potenziale zu entfalten und sich fachlich und persönlich weiterzuentwickeln. Mit KMS verbinden wir Absolventen bis hin zu Professionals mit spannenden Arbeitgebern aus Wirtschaft und Industrie. Unsere Kandidaten schätzen uns für den persönlichen Support in der Bewerbungsphase und bei der Vorbereitung zum neuen Job ebenso, wie unsere Kunden uns branchenübergreifend als kompetenten und starken Partner in der Personalberatung vertrauen.

Key Account Manager im Bau (m/w/d)

(159)

 Standort: Düsseldorf  Anstellungsart(en): Vollzeit  Arbeitszeit: 37,5 - 37,5 Stunden pro Woche 
Beschäftigungsbeginn: ab sofort

DAS UNTERNEHMEN

Unser Mandant ist ein wahres Traditionsunternehmen, welches nun in der 17. Generation Familien-geführt ist. Das sind in Summe über 400 Jahre Erfahrung in der Baubranche und mittlerweile ein internationales Schwergewicht am Markt.

Steigen Sie bei unserem Mandanten ein und profitieren Sie von den Stärken der Unternehmensgruppe. Neben einer attraktiven Vergütung bietet das Unternehmen unter anderem sichere Perspektiven sowie ansprechende Benefits:

- Äußerst attraktives Vergütungspaket mit Erfolgsbeteiligung sowie einem Dienstwagen, mit privater Nutzung
- Großzügiger Anteil an der betrieblichen Altersvorsorge
- Individuelle Angebote zur persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung
- Corporate Benefits
- Die Sicherheit eines traditionellen Familienunternehmens mit jahrzehntelanger Erfahrung am Markt, flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege

DEINE AUFGABEN

- Erarbeiten einer Vertriebsstrategie gemeinsam mit dem Marketing und der Geschäftsführung
- Austausch mit den Kunden vor beim Kunden oder auch auf Baustellen
- Reporting über Projektfortschritt und KPIs direkt an die Geschäftsführung
- Repräsentant des Unternehmens auf Messen in Deutschland sein
- Besuch von Messen und Netzwerken

DAS ANFORDERUNGSPROFIL

- Erfahrungen in der Bauwirtschaft (idealerweise abgeschlossenes Studium im Bereich Bauingenieurwesen oder Architektur)
- Erste Vertriebserfahrungen im Bereich Bau
- Einblicke in die Tätigkeiten als Bau- und Projektleiter sollten vorhanden sein
- Reisebereitschaft
- Fließend Deutsch und C1 Englisch

Kontakt Daten für Stellenanzeige

Herr Ugur Merzifon

Mobil: [+49 174 9674291](tel:+491749674291)

E-Mail: merzifon@kms-personalberatung.de

Web: www.kms-personalberatung.de

[Impressum](#)